

仕入本部（法人営業）

募集要項

仕事内容	法人企業からの車両仕入を担当し、リース会社や企業・ディーラーなどに対して、車両の買取提案・関係構築を行う仕事です。 単なる仕入ではなく、「どこから・どの条件で仕入れるか」を考え、安定した仕入ルートをつくっていく役割です。 <具体的には> ◎法人顧客への車両買取のご提案 ◎既存取引先への定期訪問・関係構築 ◎売却予定車両の情報収集 ◎車両査定・価格交渉 ◎新規仕入先の開拓 ◎販売部門と連携した仕入計画の調整 日々のやり取りの中で信頼関係を築き、「まず相談される存在」になることが継続的な仕入につながります。 営業経験を活かしながら、仕入という側面から事業の成長に関わる、やりがいのあるポジションです。
雇用形態	正社員

必要な経験等	■学歴不問 ■経験者募集 <必須条件> ・営業経験をお持ちの方（業界問わず） ・普通自動車免許（AT限定可） <優遇条件> ・法人営業の経験をお持ちの方 ・自動車業界での営業・買取経験 ・新規開拓やルート営業の経験 <こんな方を求めています！> ・人と関係を築くことが得意な方 ・相手のニーズを汲み取り提案できる方 ・フットワーク軽く行動できる方 ・継続的に信頼関係を築いていける方 ・成果にこだわりながら前向きに取り組める方
給与・手当	月給 26万7470円 ～ 46万2468円 ※基本給・固定残業代の総額 基本給：月給 20万3000円 ～ 35万1000円 固定残業代：あり 1ヶ月あたり6万4470円 ～ 11万1468円（固定残業時間：1ヶ月あたり42時間） 固定残業時間を超えた勤務時間については別途残業代を支給する 【手当】 ■交通費支給 車通勤の方はガソリン代支給あり（規定有） ■家族手当（配偶者月1万円・子1人につき月5千円）※規定あり ■達成手当あり 【昇給】 年1回（4月） 【賞与】 年2回（7月・12月）

勤務時間	勤務形態：固定時間制 総労働時間：1週あたり40時間 勤務時間：9:00～18:00 (休憩時間 1時間) 【基本的に無駄な残業は一切なし！】 メリハリをつけて働くことができます。
休日・休暇	完全週休2日制（土・日） ◎年間休日117日＋計画有給5日 ※実質122日以上の日 ・GW休暇 ・夏季休暇 ・年末年始休暇 ・年次有給休暇 ・特別休暇 ・慶弔休暇 ・産休・育休（取得・復帰実績あり） ・子の看護休暇（有給） ↳年次有給休暇とは別枠で付与 ・短時間勤務制度あり
福利厚生	【社会保険】 健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険 【福利厚生】 ・従業員割引制度 ↳車両購入・車検・点検・飲食・温浴施設割引 ・退職金制度 ・各種報奨金制度 ・マイカー通勤可（駐車場完備） ※当社所定の任意保険加入